

PROCESO: GESTIÓN COMERCIAL

CÓDIGO: GC-PR-02	VERSIÓN: 02
FECHA: 2023-11-20	PÁGINA: 1 DE 3

OBJETIVO

Establecer la metodología y responsabilidades para la recepción, validación, investigación, decisión y seguimiento a las quejas y apelaciones presentadas al organismo de certificación de producto en el desarrollo de sus actividades

2. ALCANCE

Aplica desde la recepción de la queja o apelación hasta la información de la respuesta y/o decisión, incluyendo las actividades de validación, investigación, seguimiento, registro y definición de acciones en caso de que se requiera.

3. DEFINICIONES

Apelación: Solicitud del proveedor del producto objeto de evaluación de la conformidad al organismo de evaluación de la conformidad de reconsiderar la decisión que tomó en relación con dicho objeto.

Queja: Expresión de insatisfacción diferente de la apelación, presentada por una persona u organización a un organismo, relacionada con las actividades de este, para la que se espera una respuesta.

Acción correctiva: Acción tomada para eliminar la causa de una no conformidad detectada u otra.

Servicio al Cliente - SAC: Interacción entre el organismo y el cliente a lo largo del ciclo de vida del servicio.

Queja procedente: Se presenta cuando se determina que las evidencias y soportes presentados cumplen con los criterios o requisitos necesarios para ser considerada válida o justificada, dando como resultado la aceptación por parte del organismo de emprender acciones para dar solución al requerimiento solicitado (según aplique).

Queja no procedente: Se presenta cuando se determina que las evidencias y soportes presentados no cumplen con los criterios o requisitos necesarios para ser considerada válida o justificada, esto significa que no será tomada en cuenta para tomar acciones o medidas correctivas.

4. RESPONSABILIDADES

El responsable de que se ejecute las actividades de recepción y registro de las quejas y apelaciones de los clientes (internos y externos) es el área comercial, de igual forma informará al cliente sobre el seguimiento y cierre de las quejas y las apelaciones.

La gestión, revisión, análisis y seguimiento de las quejas y apelaciones son responsabilidad del área de calidad, quien junto al director comercial y el director técnico tratarán las quejas y apelaciones respectivamente.

Toma la decisión y respuesta de las quejas y apelaciones la alta dirección.



PROCESO: GESTIÓN COMERCIAL

(CÓDIGO: GC-PR-02	VERSIÓN: 02
FECHA: 2023-11-20		PÁGINA: 2 DE 3

5. DESCRIPCIÓN DEL DOCUMENTO

5.1. QUEJAS

Recepción: Todo el personal de ALC pueden recibir quejas por medio de cartas, e-mail, página web, mensajes de texto, audios o personalmente; toda queja debe estar soportada con la información que evidencie la insatisfacción expresada por el cliente. Toda queja será direccionada al director de comercial quien la registrará en el formato Control de Quejas y Apelaciones GC-FR-02.

El área comercial confirma al cliente por medio de correo electrónico su recepción y tiempo de respuesta.

Tratamiento: El director de comercial con el área de calidad revisa la queja para validar si está relacionada con las actividades de evaluación de la conformidad, con el fin de determinar si procede o no, recopilando y verificando toda la información necesaria para validarla y la necesidad de emprender acciones.

En caso de no proceder, se informará al cliente las razones y se dará por terminado el proceso de atención.

Cuando se determina la pertinencia la dirección de comercial en conjunto con los involucrados inician la revisión de la información que permita presentar al Gerente General las posibles soluciones (para revisión de la solución se pueden tomar las metodologías como espina de pescado, lluvia de ideas, técnica de los 5 porques, entre otras.), dejando como registro el acta de reunión GQ-FR-04.

Con base de la información entregada en el acta de reunión GQ-FR-04, el Gerente General revisará la queja, el análisis y las posibles soluciones, tomando la decisión final para dar respuesta al cliente. Esta respuesta es enviada por el director comercial por medio de correo electrónico con copia a la Gerencia General.

La respuesta de la queja se realizará en un tiempo no mayor a 5 días hábiles después de confirmada la recepción, en el caso que la respuesta tome más tiempo se le informará al cliente.

Seguimiento: El director comercial y el área de calidad realizarán el seguimiento a las acciones tomadas de acuerdo con los tiempos establecidos, en caso de que se requiera implementación de acciones de mejora se realizará acorde con el procedimiento de Acciones Correctivas, Preventivas y de Mejora GQ-PR-03.

Se llevará el control de todas las quejas reportadas garantizando la respuesta oportuna de las mismas mediante el diligenciamiento del formato Control de Quejas y Apelaciones GC-FR-02 por parte del director comercial. Con base en los tiempos de respuesta y la información registrada en el formato Control de Quejas y Apelaciones GC-FR-02 se realizará el indicador "n° de quejas y apelaciones atendidas de certificación en un tiempo < a 5 días hábiles (quejas) 10 días hábiles (apelaciones) / total de quejas y/o apelaciones recibidas", cumplimiento la meta del 70%.



PROCESO: GESTIÓN COMERCIAL

	CÓDIGO: GC-PR-02	VERSIÓN: 02
FECHA: 2023-11-20		PÁGINA: 3 DE 3

5.2. APELACIONES

Recepción: Todo el personal de ALC pueden recibir las apelaciones por medio de cartas, correo electrónico, página web o personalmente con la información que soporte la apelación y son direccionadas al director de comercial quien registrará la apelación en el formato Control de Quejas y Apelaciones GC-FR-02.

El área comercial confirma al cliente por medio de correo electrónico su recepción y tiempo de respuesta.

El tiempo establecido para presentar apelaciones por el cliente es de 10 días hábiles, después de comunicada la decisión por parte de ALC en las diferentes instancias del proceso de certificación, como son hallazgos de no conformidad, decisión de no otorgamiento, suspensión, reducción y cancelación de una certificación.

Tratamiento: El director técnico en conjunto con el área de calidad, revisará la apelación y la información aportada y se tomarán las posibles acciones pertinentes para presentarlas al Gerente General (para revisión de la solución se pueden tomar las metodologías como espina de pescado, lluvia de ideas, técnica de los 5 porques, entre otras.), dejando como registro el acta de reunión GQ-FR-04.

En caso de que la dirección técnica, no pueda revisar la apelación por motivo de conflicto de intereses, se realizará la asignación de un auditor del esquema con la competencia y que no se encuentre involucrado en ninguna de las actividades de evaluación asociadas a la apelación del cliente.

La Gerencia General revisa la apelación, el análisis y las posibles soluciones, tomando la decisión final para dar respuesta al cliente. Esta respuesta es enviada por el director de comercial por medio de correo electrónico.

La respuesta de la apelación se realizará en un tiempo no mayor a 10 dias hábiles después de confirmada la recepción, en el caso que la respuesta tome más tiempo se informará al cliente.

Seguimiento: El director técnico en conjunto con el área calidad realizarán el seguimiento a las acciones tomadas de acuerdo con los tiempos establecidos, en caso de que se requiera implementación de acciones de mejora se realizará acorde con el procedimiento de Acciones Correctivas, Preventivas y de Mejora GQ-PR-03.

Se llevará el control de todas las apelaciones reportadas garantizando la respuesta oportuna de las mismas, mediante el diligenciamiento del formato Control de Quejas y Apelaciones GC-FR-02 por parte del área comercial.

6. FORMATOS

GC-FR-02 Control de Quejas y Apelaciones

GQ-FR-04 Acta de Reunión

GQ-PR-03 Acciones Correctivas, Preventivas y de Mejora



PROCESO: GESTIÓN COMERCIAL

CÓDIGO: GC-PR-02	VERSIÓN: 02
FECHA: 2023-11-20	PÁGINA: 4 DE 3

7. CONTROL DE CAMBIOS

VERSIÓN / FECHA	MODIFICACIÓN REALIZADA	
01 2022-03-31	Creación documento	
02 2023-11-20	 Se asignó la responsabilidad del área comercial en la recepción y registro de las quejas y apelaciones y el área de calidad como responsable de la gestión, revisión, análisis y seguimiento de las quejas y apelaciones junto con la dirección comercial y técnica respectivamente, numeral 4. Se complementa la nomenclatura del procedimiento Acciones Correctivas, Preventivas y de Mejora GQ-PR-03 en el documento. Se detalla con mayor claridad el indicador de quejas y apelaciones, numeral 5.1 	

8. APROBACIÓN

ELABORADO	REVISADO	APROBADO
Vanesa Orrego	Guillermo Saenz	Jimmy Valbuena
Coordinador Calidad	Director Calidad	Director Comercial